МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

по процедура с предмет „Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на 1 бр. професионална бариерна перална машина за нуждите на социалното предприятие на „ЕВРОХИМ-ГРУП“ ЕООД по проект BG05SFPR002-1.013-0122-C01“

В провежданите процедури за определяне на изпълнител по ПМС № 4 от 11.01.2024 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта. Кандидати, които представят Оферти, в които не е посочено пълното съответствие спрямо заложените в т. II.1.2) Описание на предмета на процедурата на Публичната покана технически показатели се отстраняват.

При определяне на изпълнител чрез критерия „Оптимално съотношение качество- цена“ класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избрани тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя. Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

В настоящата „Методиката за оценка на офертите” от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

I. Критерий за възлагане

Офертите се оценяват по критерия „Оптимално съотношение качество – цена“, като цената не участва в оценката, тъй като е фиксирана съгласно чл. 3, ал. 8 от ПМС № 4/11.01.2024 г.

Максимален брой точки – 100.

1. Комплексна оценка (КО)

Комплексната оценка **КО** се определя по формулата:

КО = 0,30 × ЦО + 0,40 × ТО + 0,15 × СД + 0,15 × ГО

където:

- **ЦО** – оценка на предложената цена;
- **ТО** – техническа оценка;

- **СД** – оценка на срока за доставка;
- **ГО** – оценка на гаранционния срок.

Максималната комплексна оценка е **100 точки**.

1.1. Ценова оценка – ЦО

Тежест: 30%

Максимална оценка: **100 точки**

Оценката се изчислява по формулата:

ЦО = (Цmin / Цi) × 100

където:

- **Цmin** е най-ниската предложена обща цена без ДДС;
- **Цi** е цената без ДДС на съответния участник.

Участникът с най-ниска цена получава 100 точки.

В комплексната оценка резултатът се умножава по **0,30**.

1.2. Техническа оценка – ТО

Тежест: 40%

До техническа оценка се допускат само оферти, които отговарят на **всички минимални технически изисквания**.

Предлагам техническата оценка да се базира на четири измерими характеристики на пералната машина:

Подпоказател	**Минимално изискване**	**Максимални точки**
ТО1 – Капацитет на зареждане	≥ 60 kg	20
ТО2 – G-фактор	≥ 360	30
ТО3 – Остатъчна влажност след центрофугиране	≤ 45%	30

Настоящият документ е изготвен в изпълнение на
BG05SFPR002-1.013-0122-C01 „Развитие на социалното предприемачество: Икономическа интеграция и устойчив растеж за нови възможности в Еврохим-груп ЕООД.“

Съфинансирано от Европейския съюз

Подпоказател	**Минимално изискване**	**Максимални точки**
ТО4 – Брой програмируеми програми/рецепти	≥ 100	20
Общо ТО		**100**

ТО1 – Капацитет

- ≤ 60 kg – **15 точки**
- > 60 ≤ 65 kg включително – **18 точки**
- > 65 kg – **20 точки**

Тук умишлено разликата е малка, защото значително по-големият капацитет не следва автоматично да получава прекомерно предимство.

ТО2 – G-фактор

- ≥ 360 ≤ 379 – **20 точки**
- ≥ 380 ≤ 399 – **25 точки**
- ≥ 400 и повече – **30 точки**

По-високият G-фактор се оценява по-високо поради по-интензивното механично извличане на вода при центрофугиране.

ТО3 – Остатъчна влажност

- > 43% ≤ 45% включително – **20 точки**
- > 40% ≤ 43% включително – **25 точки**
- ≤ 40% или по-ниска – **30 точки**

ТО4 – Програмируеми програми/рецепти

- ≥ 100 ≤ 149 – **15 точки**
- ≥ 150 ≤ 199 – **18 точки**
- ≥ 200 и повече – **20 точки**

ТО = ТО1 + ТО2 + ТО3 + ТО4

Максимална техническа оценка: **100 точки**.

Настоящият документ е изготвен в изпълнение на
BG05SFPR002-1.013-0122-C01 „Развитие на социалното предприемачество: Икономическа интеграция и устойчив растеж за нови възможности в Еврохим-груп ЕООД.“
Съфинансирано от Европейския съюз

В комплексната оценка резултатът се умножава по **0,40**.

1.3. Срок за доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация – СД

Тежест: 15%

Минималното изискване е срокът да бъде **не повече от 100 календарни дни**.

Участник, който предложи срок над 100 календарни дни, не отговаря на техническите условия.

Оценката се изчислява:

СД = (Cmin / Ci) × 100

където:

- **Cmin** – най-краткият предложен срок;
- **Ci** – срокът на съответния участник.

За да не се допускат нереалистични предложения, бих добавил:

Не се допуска предлагане на срок, по-кратък от 15 календарни дни.

Ако участник предложи срок под 15 каледнарни дни, за целите на оценката той се приема за 15 календарни дни, а предложението му остава договорно обвързващо с действително предложения срок.

В комплексната оценка СД се умножава по **0,15**.

1.4. Гаранционен срок – ГО

Тежест: 15%

Минималният гаранционен срок е **12 месеца** за цялото доставено оборудване.

Точките са:

- 12–17 месеца – **60 точки**
- 18–23 месеца – **80 точки**
- 24–35 месеца – **90 точки**
- 36 месеца или повече – **100 точки**

За целите на оценката гаранционен срок над **36 месеца** получава максималните 100 точки.

Настоящият документ е изготвен в изпълнение на
BG05SFPR002-1.013-0122-C01 „Развитие на социалното предприемачество: Икономическа интеграция и устойчив растеж за нови възможности в Еврохим-груп ЕООД.“
Съфинансирано от Европейския съюз

В комплексната оценка ГО се умножава по **0,15**.

Крайно класиране

КО = 0,30 × ЦО + 0,40 × ТО + 0,15 × СД + 0,15 × ГО

За изпълнител се определя участникът, получил най-висока комплексна оценка.

2. Методика за оценяване на офертите

Ще бъдат оценявани оферти, отговарящи на поставените минимални изисквания в Техническата спецификация на Възложителя или предлагащи по-добри технически характеристики.

2.1. Само кандидати, чиито оферти отговарят на предварително зададените общи и квалификационни изисквания на Възложителя, се допускат до по-нататъшна оценка.

2.2. Само кандидати, чиито оферти отговарят на изискванията на утвърдената от Възложителя Техническа спецификация или предлагат техническо решение с по-добри технически характеристики, се допускат до по-нататъшна оценка.

2.3. Комплексната оценка на офертите се определя като сбор от оценките по всеки един от показателите.

2.4. Участникът, получил най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

2.5. Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, офертите се класират по следния ред: ***Ако оценките са равни, с предимство се класира офертата, подадена по-рано в Информационната система за управление и наблюдение на средствата от ЕС в България (ИСУН).***

Забележка: Крайният получател си запазва правото по всяко време да проверява заявените от кандидатите данни, да иска разяснения относно офертата и представените към нея документи, както и да изисква представяне в определен срок на допълнителни доказателства за обстоятелствата, посочени в офертата, като предоставените разяснения не следва да включват промени в техническото и ценовото предложение на кандидатите.

Настоящият документ е изготвен в изпълнение на
BG05SFPR002-1.013-0122-C01 „Развитие на социалното предприемачество: Икономическа интеграция и устойчив растеж за нови възможности в Еврохим-груп ЕООД.“

Съфинансирано от Европейския съюз